

Jual burger di kolej kediaman

Oleh Rosniza Mohd Taha
yoniza@bharian.com.my

Jualan burger menjadi pilihan dua pelajar Universiti Putra Malaysia (UPM) untuk berjinjak dalam keusahawanan kerana perniagaan boleh diusahakan dengan modal yang sedikit.

Pelajar Bacelor Pengkhususan Bahasa Arab, Ammar Izzat Kamaruddin, 23 dan penuntut Bacelor Sains Perhutanan, Mohamed Saifulnizam Hamdan, 23, mula mengusahakan gerai burger pada Ogos lalu dengan modal RM800.

Mereka berjual di Putra Niaga Kolej Kolej Pendeta Zaaba.

+ Perniagaan separuh masa

Walaupun hanya menjalankan perniagaan separuh masa iaitu mulai 9 malam hingga 12 tengah malam, mereka berjaya mendapat pulangan modal pada bulan pertama dan

kini meraih keuntungan bersih antara RM800 hingga RM1,000 sebulan.

Mohamad Saifulnizam berkata, kedudukan strategik gerai mereka berhampiran gelanggang sukan, kedai runcit kolej kediaman dan bilik belajar adalah faktor utama perniagaan mereka mendapat sambutan baik.

Katanya, walaupun tiada pengalaman, mereka mencuba menjalankan perniagaan burger di kolej kediaman itu bagi menggantikan pengusaha sebelum ini yang sudah tamat pengajian.

Sewa peti sejuk

"Peralatan termasuk gerai dan peti sejuk beku kami sewa daripada pihak kolej kediaman dan ini membantu menjimatkan kos.

"Kami juga mendapatkan bekalan bahan mentah dan belajar cara menyediakan burger daripada pelajar yang mengusahakan gerai burger di kolej kediaman lain.

"Kami bergilir-gilir menjaga gerai setiap malam dengan bantuan seorang pekerja dan menjual 30 hingga 40 burger se-



Ammat Izzat (kiri) dan **Mohamed Saifulnizam** menyediakan burger untuk pelanggan.

[NASHAIRI MOHD NAWI/ BH]

tiap malam.

"Lokasi gerai berhampiran dengan kemudahan pelajar beriadah dan belajar memudahkan kami menarik ramai pelanggan terutama pada hari hujan kerana pelajar tidak perlu berjalan jauh ke gerai makan," katanya ketika ditemui di gerainya di Serdang, baru-baru ini.

FAKTA NOMBOR

40 burger

Di jual setiap malam

Harga pelajar

Sementara itu, Ammar Izzat berkata, harga burger dijual antara RM1.50 dan RM6.00 ditetapkan bersesuaian kemampuan pelajar.

Katanya, Burger Triple Special Cheese dan Burger Special antara menu pilihan kebanyakan pelanggan.

"Kami memastikan

penjagaan kebersihan dan menetapkan harga berpadanan dengan bahan digunakan.

"Peringkat awal memang agak kekok hendak melayan kerenah pelanggan dan menyediakan burger tetapi kami cekal belajar dalam memajukan perniagaan," katanya.